



Фотополимерный принтер  
hive3d.ru



## Hive3D – первый отечественный фотополимерный принтер

Наше устройство помогает стоматологам, ювелирам, медицине, которые хотят изготавливать высокоточные изделия, тем что снижает затраты на производство, повышает **эффективность** предприятия и увеличивает **прибыль** компании.

Основные проблемы стоматологов, ювелиров, машиностроителей, которые решает Hive – традиционные технологии изготовления или прототипирования медленные и дорогостоящие.

**Цель проекта через 12 месяцев:**

занять российский рынок фотополимерных принтеров до 25%.

**Цель проекта через 3 года:**

Выход на зарубежный рынок



# СТАДИЯ ПРОДУКТА

Резиденты технопарка Калибр  
Внедрение на производстве Октава Электрондизайн

- Подготовка к производству пилотной серии для продажи через 3DSN.RU
- 2022/2023 выход на зарубежный рынок

Планы развития	2021 (50 штук)	2022 (100 штук)	2023 (200 штук)
----------------	-------------------	--------------------	--------------------



Первые предзаказы пром.предприятий



Посещение сайта **500** уникальных пользователей в месяц

Упоминания в  
СМИ



- Mosprom



- Репортаж в ютуб канале Мосполитеха



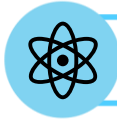
## Наши преимущества



Скорость печати.



Высокое разрешение.



Эргономичный интерфейс управления.



Не требует механической калибровки.



Простота использования.



Встроенный сервис видеонаблюдения.



# КТО НАШИ КЛИЕНТЫ И МОДЕЛИ МОНЕТИЗАЦИИ

## B2C

Пользователь  
оказывающий услуги  
печати  
Продажи через партнеров



## B2B

Стоматологические клиники,  
образовательные учреждения, центр  
прототипирования, ЦКП, ЦМИТ,  
Хакспейс, ФабЛаб



# СФЕРЫ ПРИМЕНЕНИЯ

300 видов фотополимера, разрешением до 0,003 мм

- различные цвета
- эластичность и жесткость
- матовые и прозрачные
- композитные
- термостойкие
- биосовместимые (сертифицированы)



Прототип ювелирного изделия



смола выдерживает перепады температуры от -40 °C до +240 °C



Flex не боится изгибов и выдерживает многократные воздействия без разрушения



Испытание инженерного фотополимера в редукторе обрабатывающего станка



# ПЛАН ДЕЙСТВИЙ

**2021 – 2023 год**

Производство новых моделей в линейке

Масштабирование производства

Разработка новых материалов с уникальными свойствами и выход на новые рынки сбыта



# КАКИЕ КАНАЛЫ ПРОДАЖ и ЮНИТ-ЭКОНОМИКА В НИХ

Название канала продаж			Реклама на портале 3d today	Реклама в группе вк смотри что я распечатал
Users or Lead Acquisition	Поток пользователей	Чел.	46 000	40 000
Buyers	Платящие клиенты	Чел.	1000	500
Conversion	Конверсия в [первую] покупку	%	2,1739%	1,2500%
Average Price	Средний чек	Руб.	35 000,00	35 000,00
Average Payment Count	Среднее количество платежей от одного клиента	шт.	1	1
Average revenue per user (ARPU)	Средний доход с привлеченного пользователя	Руб.	760,8695652	437,5
(ARPPU)				
/ Lifetime Value (LTV)	<b>Средний доход с платящего клиента</b>	Руб.	<b>35 000,00</b>	<b>35 000,00</b>
Revenue	Платежи от клиентов	Руб.	35 000 000,00	17 500 000,00
Acquisition Costs	Затраты на рекламу в канале	Руб.	180 000,00	20 000,00
Cost per lead (CPL)	Стоимость привлечения одного пользователя	Руб.	3,91	0,50
Customer Acquisition Cost (CAC)	<b>Стоимость привлечения одного платящего клиента</b>	Руб.	<b>180,00</b>	<b>40,00</b>
COGS (first sale)	Издержки на первой продаже	Руб.	1 000,00	1 000,00
COGS (each sale)	Издержки на каждую продажу	Руб.	800,00	800,00
Total profit	Прибыль с канала продаж	Руб.	33 020 000,00	16 580 000,00
Profit per user (= ARPPU - CAC - COGS)	<b>Прибыль с одного клиента</b>	Руб.	<b>33 020,00</b>	<b>33 160,00</b>





# СКОЛЬКО?

Будущие денежные потоки проекта

Движения денег (руб)	янв.22	фев.22	мар.22	апр.22	май.22	июн.22	июл.22	авг.22	сен.22	окт.22	ноя.22	дек.22	Итого
+ Входящее сальдо	100 000	295 000	345 000	380 000	430 000	480 000	505 000	590 000	730 000	980 000	1 430 000	2 080 000	3 765 000
<b>+ Поступления:</b>	<b>100 000</b>	<b>100 000</b>	<b>100 000</b>	<b>100 000</b>	<b>100 000</b>	<b>60 000</b>	<b>120 000</b>	<b>150 000</b>	<b>300 000</b>	<b>500 000</b>	<b>700 000</b>	<b>1 235 000</b>	<b>3 565 000</b>
+ Продажа принтера	100 000	100 000	100 000	100 000	100 000	60 000	120 000	150 000	300 000	500 000	700 000	1 200 000	3 530 000
+ Продажа рекламы												35 000	35 000
<b>- Платежи:</b>	<b>-55 000</b>	<b>-50 000</b>	<b>-65 000</b>	<b>-50 000</b>	<b>-50 000</b>	<b>-35 000</b>	<b>-35 000</b>	<b>-35 000</b>	<b>-50 000</b>	<b>-50 000</b>	<b>-50 000</b>	<b>-50 000</b>	<b>-575 000</b>
- Реклама	-20 000	-15 000	-30 000	-15 000	-15 000	0	0	0	-15 000	-15 000	-15 000	-15 000	-155 000
- Зарплата тестировщика	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
- Аренда помещения	-35 000	-35 000	-35 000	-35 000	-35 000	-35 000	-35 000	-35 000	-35 000	-35 000	-35 000	-35 000	-420 000
<b>+ Финансирование:</b>	<b>150 000</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>25 000</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>500 000</b>	<b>675 000</b>
+ Собственные средства	50 000							25 000					75 000
+ Внешние инвестиции	100 000											500 000	600 000
Итого оборот за	295 000	50 000	35 000	50 000	50 000	25 000	85 000	140 000	250 000	450 000	650 000	1 685 000	3 765 000
Сальдо на конец	295 000	345 000	380 000	430 000	480 000	505 000	590 000	730 000	980 000	1 430 000	2 080 000	3 765 000	



# Предложение партнеру

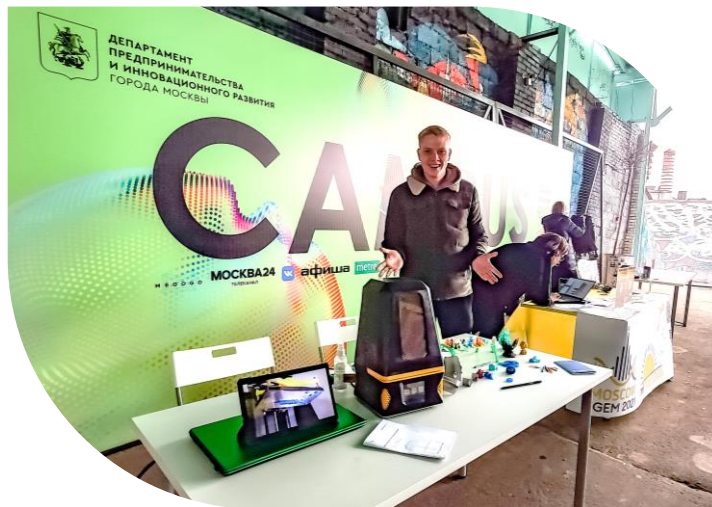
Будущие денежные потоки проекта

Мы готовы предложить:

Продукт

Услуги

Внедрение технологии на ваше предприятие



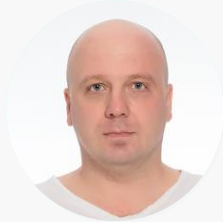
# КТО РАБОТАЕТ НАД ПРОЕКТОМ, В КАКОМ ГОРОДЕ И КАКИЕ КОНТАКТЫ ДЛЯ СВЯЗИ?



Максим Богуш

Основатель проекта

Опыт работы в сфере 3д 5 лет. Реализация пары успешных проектов в сфере аддитивных технологий.



Алексей Семкин

Маркетинг и продажи

Китаист, предприниматель. Специалист в сфере мировых аддитивных технологий



Денис Богуш

Инженер проекта

Опыт работы в сфере 3д 5 лет. Разработчик По и сопроводительной документации к устройствам.



Виктор Балашов

Научный руководитель проекта

Профессор центра проектной деятельности. Стаж научной деятельности свыше 40 лет

г. Москва

Max.bogush@mail.ru

+7 (985) 192 48 93



1VA.VC